

Качественное программное обеспечение для менеджера по продажам

Компания «Виктория» стала партнером IT- компании Katet-Software в продаже программного обеспечения CRM «Система управления клиентами, задачами и счетами» (далее – КТТсrm) .

Основные задания, которые решает КТТсrm:

1. **Удобное ведение клиентской базы.** Единая база данных клиентов и полная история взаимоотношения с ними позволяет не только привлекать новых клиентов, но и удерживать уже существующих .

2. **Эффективное планирование продаж.** CRM система позволяет оценивать объем и вероятность сделок, управлять бизнес-процессами продаж, следить за состоянием сделок и анализировать действия конкурентов .

3. **Контроль работы менеджеров.** С помощью КТТсrm системы руководитель может контролировать показатели работы менеджеров (воронка продаж), выполнение планов продаж и соблюдение сроков оплаты .

4. **Обеспечение системности в управлении продажами.** КТТсrm помогает сотрудникам планировать продажи, организовать управление сделками и оптимизировать каналы продаж поскольку хранит полную историю общения с клиентами .

5. **Увеличение продаж существующим клиентам.** Увеличить объемы кросс продаж и допродаж клиентам, группировать клиентов по различным параметрам и выявлять их потенциальные интересы – все это позволяет сделать КТТсrm .

6. **Увеличение общей эффективности работы.** Поставленные задачи в КТТсrm помогают сотрудникам не пропустить важные дела ,

контролировать использование рабочего времени и планировать загрузку на будущие периоды.

Детальную информацию о Системе управлениями клиентами, задачами и счетами – КТТсrm, о возможности заказа, условиях использования можно получить по этой ссылке [КТТсrm – как купить].

Подразделение продаж

IT-продуктов

Компании «Виктория»

Відкриття представництва Компанії «Вікторія» – SME Department в м. Київ

Компанія «Вікторія» повідомляє про відкриття представництва в м. Київ. Одночасно, представництво створюється як функціональний підрозділ Міжнародного Аналітичного Альянсу – Департамент малого та середнього бізнесу (SME Department).

Зазначене надасть можливість на основі існуючих стандартів обслуговування в Компанії «Вікторія» додатково задовольнити потреби замовників у м. Києві у професійних послугах аудиту, фінансового та управлінського аналізу, юридичного захисту та підтримки (адвокатських послуг) й багато інших.

Першочергове завдання SME Department – організація надання основного переліку високоякісних послуг для малого та середнього бізнесу: аутсорсингових послуг (супроводження бухгалтерського та податкового обліку підприємств та підприємців), аутстафінгу, юридичних послуг, послуг з представництва в реєстраційних, податкових та інших органах влади та управління.

Адреса SME Department: м. Київ, вул. Оболонська, 9

Контактні електронні адреси:

office@vg.ua

Контактний телефон керівника проекту: 044-223-7378

095 – 595 – 7777

094-823-7378

[Просмотреть увеличенную карту](#)